

El cimiento andaluz de la expansión comercial del azogue de los Rothschild hacia México¹

*Alma Parra Campos
Dirección de Estudios Históricos, INAH, México*

¹ Agradezco al Archivo Rothschild de Londres la continua generosidad mostrada para la consulta de sus archivos.

RESUMEN: El abastecimiento de mercurio para la refinación de metales preciosos, se basó en el siglo diecinueve en la renovación y sustitución de las redes de distribución que habían funcionado durante el período colonial. Desde 1834 se instauró el monopolio Rothschild reorganizando ese negocio sobre nuevas bases, tanto a nivel internacional como en España, principal abastecedor mundial de azogue, a través de la consolidación de estructuras empresariales y administrativas que funcionaron eficientemente para ese propósito. Este artículo explora la constitución de las redes de distribución con base en Andalucía, que facilitaron el éxito comercial de los Rothschild en la distribución de este insumo en distintos mercados como el de México.

Palabras clave: Mercurio, Rothschild, Comerciantes, Plata, Cádiz, México siglo XIX.

SUMMARY: During the nineteenth century, the supply of mercury for the refinement of precious metals was based on the renovation and substitution of the traditional networks of distribution inherited from the colonial period. From 1834, the establishment of the Rothschild monopoly implied the reorganization of this business both at the international level and in Spain, main world supplier of quicksilver. This was achieved through the consolidation of entrepreneurial and administrative structures which worked efficiently to that effect. This article explores the construction of new networks of quicksilver distribution based in Andalucía, Spain which facilitated the commercial success of the Rothschilds in the mercury markets such as Mexico.

Keywords: Quicksilver, Rothschild, Merchants, Silver, Cádiz, Mexico nineteenth century.

La obtención de los insumos básicos para la producción de plata, implicaron grandes esfuerzos en distintas áreas productivas y en distintas regiones del mundo. Al mismo tiempo que éstos tuvieron que ligarse a las crecientes redes de comercio que se crearon para poder poner dichos productos a disposición de los productores de los minerales preciosos.

Durante el siglo XIX, las redes que abastecieron de mercurio, insumo indispensable para la obtención de plata con la tecnología accesible hasta fines del siglo XIX, fueron variadas. La posibilidad de que este producto llegara a México se apoyó en una red de comercio internacional mucho más compleja y amplia que aglutinó intereses financieros, a productores en el área minera y a empresas organizadas de manera particular con distintos alcances y tamaño en distintos países para poder allegar el azogue a las zonas con mayor demanda.

Este artículo tiene como objeto bosquejar la red de estos elementos que se generaron desde España y Europa que procuraron la llegada de mercurio a las minas mexicanas, y la forma en qué operó la red financiera y productiva para hacer posible la gran expansión minera de México en el período post-independiente.

LAS NUEVAS RUTAS DEL MERCURIO

La producción de plata en México a partir de la independencia de España tuvo que ir adaptándose a los cambios que este evento produjo en muchos niveles a lo largo del siglo XIX. Los cambios más significativos se dieron en el terreno de abastecimiento de insumos que, a partir del derrumbe del control monopólico que había ejercido la Corona española a través de estancos², pasó a manos de particulares, de nuevos grupos de comerciantes que en el ejercicio de su actividad, modificaron las rutas de tráfico, así como de control de mercancías en general. Igualmente, se dio una recomposición de las redes comerciales que desplazó tanto a la Corona española como a mercaderes de ese país, abriendo campo a casas comerciales de distinta nacionalidad, de distinto tamaño y capacidad que desde tiempo atrás pujaban activamente por una participación en el comercio americano.

Esta liberalización tuvo un antecedente en la apertura del comercio de los dominios españoles a otros países, que se había iniciado aún antes de la independencia³ con el comercio neutral, pero que se consolidó ante la ruptura total con sus colonias. La apertura comercial significó también en el ámbito de producción de plata, la inversión directa de capitales extranjeros en esta actividad que abultó el número de participantes en estas actividades.

En el más amplio nivel internacional, en lo que se conoce como la economía atlántica, lo más notable del período fue la ampliación del número de países extranjeros involucrados en los negocios americanos y el predominio británico, la inclusión de más puertos y conexiones que facilitaron los flujos de mercancías que respondían a demandas ya existentes que repercutieron en el ámbito de los insumos para la minería.

En este contexto tienen que ver varios factores que en anteriores trabajos, he profundizado. En primer lugar los elementos que sirven para entender la importancia del abasto de mercurio como condicionante de la producción minera sin el cual no era posible producir plata⁴, en

2 Mismos que han sido discutidos ampliamente por: M. LANG (1977). *El monopolio estatal del mercurio en el México colonial 1550-1710*. México: Fondo de Cultura Económica; J. SÁNCHEZ GÓMEZ, C. MIRA DELLIZOTTI y R. DOBADO (1997). *La savia del Imperio. Tres estudios de economía colonial*. Salamanca: Ediciones Universidad de Salamanca. K. W. BROWN (1992). "La distribución del mercurio a finales del período colonial y los trastornos provocados por la Independencia hispanoamericana". En D. Avila, I. Herrera y R. Ortiz (comps.). *Minería Colonial Latinoamericana*, México: INAH. I. HERRERA (1990). "Mercurio para refinar la plata mexicana". En *Historia Mexicana*, vol. 40, n°1, pp. 27-51. p. 27-51. M. A. LÓPEZ MORELL (2005). *La Casa Rothschild en España, 1812-184*. Madrid: Marcial Pons.

3 Para una amplia discusión del desarrollo del comercio anglo-americano previo a la independencia de estos países, ver A. J. PIERCE (2007). *British Trade with Spanish America 1763-1808*. Liverpool University Press, particularmente pp. 120-221.

4 A. PARRA (2012). "Apuntes sobre los insumos para la producción de plata en México", en J. Paniagua y N. Salazar (coords.), *El Sueño del Dorado*. Universidad de León, España/INAH, México, p. 55-62.

segundo, el papel de la presencia extranjera en la minería mexicana de diversas formas⁵, en tercer de manera muy particular, la presencia de empresas extranjeras que controlaron el abasto de esa materia prima, y que a través de una red de agentes permitieron la distribución de azogue a las principales zonas mineras de México, (durante el período en el cual La Casa Rothschild de Londres controló la distribución del azogue)⁶. Y, por último, las dificultades con las que se enfrentaba la minería de plata ante el desabasto de insumos.

El presente estudio aborda un eslabón más de la cadena de distribución de azogue a partir de la tercera década del siglo XIX, que corresponde a la forma en que éste salía de España administrado por agentes locales de la Casa Rothschild en ese país, a la luz del incremento en participantes y espacios inmersos en el comercio en expansión que provocó la independencia de países americanos como México.

LA APERTURA, LOS COMERCIANTES Y LOS INSUMOS MINEROS AL ABRIR EL SIGLO XIX

El amplio interés que despertó en las comunidades de comerciantes británicos como también de otros países europeos, la formación de países nuevos en América como México, transitó por varias vías. La primera fue la que resultó del acercamiento con bancos y casas de comercio extranjeras que los propios representantes de los nuevos gobiernos buscaron, al contratar préstamos para sacar adelante a las nuevas naciones. La segunda, fue el establecimiento directo de casas comerciales extranjeras en México cuyas actividades consistieron en fomentar las importaciones europeas a este país, sustituyendo en gran parte a las importaciones que antes provenían solamente de España e introduciendo otras nuevas. Otra variante fue la de casas comerciales que se asociaron con otras, y funcionaron como subsidiarias con sede en distintos países, que les permitió combinar varias de estas actividades. Una última fue la de invertir directamente en empresas como las mineras⁷. En general todas esas vías fueron atractivas para los inversionistas y en muchas ocasiones participaron en varias de ellas a la vez.

Los principales bancos y casas comerciales que llegaron a México otorgando préstamos a los gobiernos republicanos, fueron las firmas de Goldschmidt y Cía. y Barclays Richardson y Cía.⁸, sin embargo en los paquetes de bonos que ellos armaron figuraban en menor medida otras casas comerciales, como la misma Casa Rothschild. Otras oportunidades de inversión fueron aprovechadas dependiendo en muchas ocasiones del ramo industrial o comercial al que se encontraban ligados. En el caso de insumos para la minería, la maquinaria, e insumos de tipo industrial, se desarrollaron en conexión estrecha con las compañías que invirtieron directamente en las minas mexicanas. Por lo general se vieron involucrados en este ramo muchos de los propios

5 A. PARRA y P. Riguzzi (2008). “Capitales, compañías y manías británicas en las minas mexicanas”. En *Historias*, No. 71, pp. 35-60.

6 A. PARRA (2007-2008). “Mercury’s agent, Lionel Davidson and the Rothschilds in México”, En *The Rothschilds Archive Review*. Londres, abril 2007-marzo 2008, pp. 27-35 y A. PARRA (2015): “Los actores de reparto: distribuidores de insumos en la minería de Guanajuato en el siglo XIX”. En *Nuevo Mundo, mundos nuevos*, marzo.

7 PARRA y RIGUZZI. “Capitales, compañías y manías...”, *loc. cit.*

8 J. BAZANT (1995). *Historia de la deuda exterior de México*. México: El Colegio de México, p. 51.

empleados de compañías mineras extranjeras, haciendo uso de sus vínculos con proveedores de maquinaria y equipo en Inglaterra⁹, abriendo con esto nuevos canales comerciales que no existían previamente.

El caso de insumos como el azogue para la refinación de minerales fue un caso particular por las implicaciones que tuvo en las rutas de distribución previamente establecidas y, principalmente, sobre las formas de administración del tráfico que esta mercancía había tenido a lo largo de varios siglos.

En su origen, Almadén fuente principal de producción del azogue del mundo, y centro productivo por excelencia de ese comercio conservó su papel como motor de dicho comercio en conjunción con la región andaluza de Cádiz y Sevilla que la Corona española había destinado como centro distribuidor hacia América. Desde mediados del siglo XVIII había sesenta agentes de Cádiz en la ciudad de México¹⁰, como ejemplo de la penetración e importancia de esa región andaluza en la Nueva España, con un número de comerciantes que permanecieron o se multiplicaron conforme la apertura de los dominios americanos fue mayor.

A su vez, desde el otro lado del Atlántico, a lo largo del siglo XVIII, se había dado una intensificación de comercio en Europa, que a su vez florecía en sus ramificaciones hacia América. Conforme España ampliaba su comercio con otros países europeos, era notoria la expansión de importaciones de bienes británicos, como textiles y manufacturas, Cádiz funcionó como centro distribuidor y como sucedía en otros países con conexiones americanas, redistribuían muchos de esos productos a sus dominios. “muchos de los productos británicos enviados a Cádiz terminaban en Hispanoamérica”¹¹.

La distribución del azogue producido en la propia España tuvo desde tiempos coloniales la vía de salida a Hispanoamérica a través de Cádiz y Sevilla. Sin embargo a la vuelta del siglo XIX, tanto su destino como el control de los precios y formas de abastecimiento y distribución fueron concesionadas a particulares y quedaron por largos períodos bajo control de la Casa Rothschild. Las formas y vías de abastecimiento a la manera española, heredadas de los siglos coloniales, contaban con un aparato probado para la labor de reparto de azogue a nivel internacional y bajo una nueva administración sufrirían cambios sustanciales en manos de los Rothschild, pero que mantuvieron la ruta principal de salida en esa región andaluza.

Dos factores centrales contribuyeron a estos cambios, que tuvieron que ver por un lado con la madurez empresarial de la firma Rothschild y la expansión de sus actividades en Europa y América durante ese período y el segundo, a una estructura comercial en el interior de España, ya consolidada y probada, en el binomio Almadén-Andalucía que fue retomada como base para una expansión mayor del comercio de azogue alrededor del mundo.

9 R. RANDALL (1977). *Real del Monte, Una empresa minera británica en México*. Madrid: Fondo de Cultura Económica; A. PARRA (2014). “La Revolución Industrial Británica en la Minería Mexicana”. Presentado en: *XII Reunión de Historiadores de la Minería Latinoamericana*. México, noviembre.

10 X. LAMIKIS (2010). *Trade and Trust in the Eighteenth – Century Atlantic World. Spanish Merchants and their overseas networks*. The Royal Historical Society, The Boydell Press, Woodbridge, p. 92.

11 S. CONWAY (2011). *Britain, Ireland & Continental Europe in the Eighteenth Century. Similarities, connections, Identities*. Oxford: Oxford University Press, p. 88.

EL AZOGUE EN LA EXPANSIÓN DE LOS NEGOCIOS DE LA CASA ROTHSCHILD Y EL BASTIÓN ANDALUZ

La proyección más amplia de la Casa Rothschild se dio durante las Guerras Napoleónicas gracias al despliegue de las actividades financieras de esta firma, aunque también tenía ya un papel importante en la pujante industria textil de Manchester en el norte de Inglaterra. Durante esa época se convirtió en un importante prestamista de gobiernos, comenzando por el propio gobierno británico¹². Puso otra buena cantidad en otros países europeos como Prusia, Austria, Rusia, Bélgica, Dinamarca¹³. Pero, con pasos firmes también incursionó en las nuevas oportunidades del nuevo mundo a través de sus agentes, casas comerciales de Filadelfia, y Nueva York¹⁴, otorgando préstamos a distintos gobiernos dentro de los Estados Unidos y otros de obra pública en ese mismo país. Incluso desde la década de los 1820 comenzó a participar con acciones en el negocio de la deuda brasileña y en menor medida en México¹⁵.

La participación de esta firma en el comercio de metales preciosos, consistente y casi indispensable a la actividad bancaria¹⁶, puso en marcha la creación de una cadena que vinculó varias mercancías asociadas a la producción y refinación de metales preciosos que incluyó la necesaria procuración de insumos como el mercurio¹⁷.

La entrada al comercio y posteriormente el control casi absoluto del azogue producido en España por parte de la Casa Rothschild, así como de su participación en el comercio del mercurio de otras regiones, no sólo le garantizó los grandes beneficios derivados del comercio de este producto que era alimentado por una demanda continua de parte de los países productores de plata como México. También obtuvo grandes ganancias por el incremento en el mercado de existencias en barras y monedas de metales preciosos, con los que también negociaban ampliamente para respaldar sus operaciones comerciales.

El segundo factor está ligado a la pérdida del control de la distribución de azogue por el gobierno español, que a través de varios siglos había logrado consolidar en una red que incluía, producción y distribución en lo que se conoce como el “complejo monopolístico andaluz”¹⁸, que se refería al espacio geográfico donde se concentró la administración que concentró el monopolio del comercio hispano con sus dominios americanos, fuera éste de importaciones de México y otros países bajo control Español, o de exportaciones españolas y re-exportación de productos que llegaban a España provenientes de otros países¹⁹.

12 N. FERGUSON (1999). *The House of Rothschild, Money's Prophets 1789-1848*. Londres: Penguin Books, pp. 84-110

13 *Ibidem*.

14 Archivo Rothschild, Londres, XI/38/205 A

15 Bazant. *Historia de la deuda...*, *op. cit.*, p. 49, FERGUSON. *The House of Rothschild...* *op. cit.*, p. 135.

16 FERGUSON. *The House of Rothschild...* *op. cit.*, p. 135. Menciona también que la firma siempre fue un sólido comerciante de metales preciosos.

17 Existe evidencia de compra y distribución de mercurio por parte de la firma Rothschild a través de las compras que realizaban a su agente en Burdeos, previo a la obtención del contrato con el gobierno español para su distribución a nivel internacional.

18 A. GARCÍA-BAQUERO GONZÁLEZ (1986). *Andalucía y la carrera de Indias, 1492-1824*. Sevilla: Biblioteca de Cultura Andaluza, p. 24.

19 *Ibid*, p. 196

El conjunto de factores favorables arriba descritos facilitaron que el calibre de la empresa Rothschild se sirviera de la infraestructura de Cádiz y Sevilla para el desarrollo de su monopolio de la distribución del mercurio.

La liga e interés por el mercurio español de la Casa Rothschild proviene de épocas anteriores al primer contrato que lograron como distribuidores exclusivos de la producción de las minas de Almadén. Habían iniciado comerciando mercurio a través de compras que hacían a la Casa Ezpeleta que en 1830 había contratado la producción de estas minas cuando el gobierno español se desistió de su administración y puso bajo concesión privada la misma²⁰.

La Casa de Iñigo Ezpeleta y Compañía era una de las compañías que había logrado, como otros empresarios privados, contratos para encargarse de la comercialización del azogue proveniente de Almadén. Esto formaba parte de un proceso similar que obligó a gobiernos tanto el español y como los mexicanos de la época, a concesionar actividades antes bajo control monopolístico del Estado, para resarcir el endeudamiento y contrarrestar la falta de infraestructura comercial que se había debilitado tanto por las guerras como el desorden económico y político que privó en ambos países en las primeras décadas del siglo XIX²¹.

La casa comercial comandada por Ezpeleta de nombre Iñigo Ezpeleta y Compañía se había formado con algunos de los repatriados españoles que fueron expulsados de México con la independencia y habían conseguido asentarse con éxito de vuelta en España²². Formó parte de un grupo que encontró acomodo a través de inversiones ligadas directamente al gobierno a través de la adquisición de concesiones como es el caso de la producción de las minas de Almadén, que logró en el año de 1830 y hasta 1834²³.

De forma independiente, esta firma asentada en Burdeos funcionaba desde tiempo atrás como agente de los Rothschild. A través de Ezpeleta se registraban consignaciones de azogue para la firma y desde 1832, Ezpeleta mismo conectó a los Rothschild con su hermano político Domingo Pérez de Ansoátegui comerciante de Cádiz estableciendo una red interna para la compra de azogue por parte de los Rothschild que lo convertirían en su operador en la ciudad y puerto de Cádiz como el agente para la recepción de las remesas de azogue provenientes de Almadén y su reenvío a puertos internacionales.

Muy Señor mío: Los Sres. Rothschild hermanos de París, me ordenaron con fecha 16 de abril pasado remitir por primera ocasión dos buques para esas, dos mil frascos de Azogue por su cuenta poniendo los conocimientos a la orden, y reembolsándome por importe, inclu-

20 J. ÁLVAREZ Y MENDIZÁBAL. *Memoria presentada a las Cortes de la nación española sobre el presupuesto general de gastos y medios para cubrirlos y recursos para llenar el déficit...* Madrid: Imprenta Nacional s/f.

21 En el caso de México es ampliamente conocido la concesión de actividades antes centralizadas en el gobierno, como la acuñación de moneda. Ver: A. PARRA (1999). "Control estatal contra control privado, la Casa de Moneda de Guanajuato en el siglo XIX". En J. A. Bátiz Vázquez, y J. E. Covarrubias *La moneda en México 1750-920*. México: Instituto Mora/El Colegio de México, el mismo caso para la concesión de las salinas, Ver: D. VÁZQUEZ SALGUEIRO (2014). *Intereses públicos y privados en la configuración del territorio y la propiedad. Las Salinas del Peñón Blanco, 1778-1846*. San Luis Potosí: COLSAN.

22 J. RUÍZ DE GORDEJUELA URQUIJO (2006). *La expulsión de los españoles de México y su destino incierto*. Sevilla: Diputación de Sevilla, Universidad de Sevilla, Consejo Superior de Investigaciones científicas: Escuela de Estudios Hispano-Americanos, p. 212.

23 J. DE LA PEÑA Y AGUAYO (1838). *Tratado de la hacienda de España*. Madrid: Imprenta de la Compañía Tipográfica, p. 216

... los gastos de embarques, en letras a tres años, que fuese a carga de Ud. y a él de dichos Sres. Posteriormente me escriben con fecha 10 de Mayo último que en vez de embarcar los expresados dos mil frascos de Azogue, para esa, remita mil solamente y los otros mil, por primer buque americano, para Nueva York, consignándolos a los Sres. R y T Phillips de aquella plaza haciendo constar que son, por cuenta de ciudadano de los Estados Unidos²⁴.

El contrato con Ezpeleta fue rescindido en 1834 y para febrero de 1835, Lionel Rothschild había adquirido la concesión a través de una nueva subasta efectuada por el gobierno español. Pese a que Ezpeleta perdió la titularidad del contrato, permaneció como socio de los Rothschild, quienes se valieron de su experiencia previa para la organización de las asignaciones de azogue a los distintos destinos²⁵.

Cabe señalar que la incursión de los Rothschild en el negocio del mercurio y el rápido control que fue obteniendo se debió primeramente a su involucramiento como fuerte consumidor de dicho producto, el establecimiento de un mercado en Inglaterra a partir del cual expandió una amplia red de distribución y que finalmente les convenció de que obtener la primicia de las remesas de Almadén les permitiría no sólo el acceso al producto, sino la especulación sobre los precios y también sobre la expectativa de una creciente demanda del producto.

LA ESTRATEGIA DE LOS ROTHSCHILD Y SU COMPLEJO ADMINISTRATIVO EN ESPAÑA

El éxito y eficiencia que los Rothschild lograron en cuanto a la ampliación de una red de distribución de mercurio se debía a las formas en las que los Rothschild organizaron su estructura administrativa en la península española. Desde 1821 los intereses que ligaban a los Rothschild tanto en América y Europa particularmente en el área financiera había sido posible gracias al establecimiento de una red de casas comerciales con actividad bancaria para lo que fue crucial que se establecieran agentes de confianza de esta casa en cada sitio donde colocaban bonos y dinero y todo tipo de inversiones²⁶. Para enfrentar las distancias crecientes de los mercados en expansión y las conexiones que se desarrollaban entre estos, fue vital la lealtad y compromiso de sus agentes, elementos que frecuentemente se encontraban dentro de su propia familia. Pero, cuando las ramas familiares centrales se agotaban, el reclutamiento de agentes para los numerosos negocios recurrió a ramas más alejadas de la familia política, de conexiones confiables y sobre todo con probada eficiencia, como sucedió el fortalecimiento de los lazos que fueron desarrollando con Ezpeleta y Ansoátegui.

Sin embargo, el círculo de agentes en España que garantizó por muchos años beneficios a la firma, se consolidó cuando los intereses de los Rothschild se ampliaron en 1835 a través de los préstamos otorgados al gobierno español reforzando los intereses sobre el mercurio. Esa combinación de intereses promovió que en ese año se estableciera una agencia central en Madrid manejada por Daniel Weisweiler que absorbió en términos jerárquicos al resto de los otros agentes.

24 Archivo Rothschild Londres, XI/35/3A 1832-1835 Ansoátegui a N.M Rothschild Esq. London Cádiz 6 de junio 1832

25 Archivo Rothschild, Londres, XI/38/94

26 E. PENN (2000). "The Spanish Agents". En *Rothschild Archive Review*, April 1999-March, pp. 15-18.

PÉREZ ANSOÁTEGUI OPERADOR LOCAL DE UN MONOPOLIO MUNDIAL

Frente al importante peso de los intereses que Weisweiller tuvo a su cargo, Pérez Ansoátegui por su parte puede considerarse como pieza fundamental del funcionamiento exitoso del negocio del mercurio ya que logró reproducir y mejorar los mecanismos heredados del complejo monopolístico español para los Rothschild al convertirse incluso antes que Weisweiller, en 1834, en el operador en Andalucía, como lo muestra la siguiente correspondencia:

Ratificamos el contenido de una carta del 9 y ahora tenemos el gusto de contestar a las dos apreciables de usted del 7 diciendo que es de mucha satisfacción la manera franca con que usted ha encargado el desempeñar en esa nuestro negocio de azogues y ciertamente que la confianza con que Usted nos honra nos comprometerá más para corresponderle a U. con la nuestra en el negocio y cualquiera otro con la lealtad y franqueza á que estamos acostumbrados²⁷.

Este personaje que ciertamente se convirtió con el tiempo en una pieza clave en el ámbito mercantil gaditano, al desplegar una amplia presencia como benefactor y como promotor de obras de carácter público, o incluso como miembro honorario de cuerpos como la armada en Andalucía. Pero sin duda, su mayor fama le vino por su desempeño y trayectoria empresarial al lado de los Rothschild. Esto sólo fue posible gracias a que logró consolidar un cuerpo administrativo capaz de proyectar mundialmente la empresa distribuidora de mercurio.

Las actividades que le correspondieron como agente de una de las firmas más importantes a nivel global las realizó a través de una actuación enérgica y tenaz en las actividades conectadas con los envíos de azogue desde Cádiz y Sevilla a distintos destinos en el mundo.

La labor como administrador de la distribución de azogue consistía de tareas que conectaban a distintos niveles y que requirieron destrezas organizativas de gran magnitud. Por un lado las que atendían asuntos relativos a la demanda que eran recibidas a través de los pedidos que la firma Rothschild, así como Ezpeleta y Weisweiller hacían a Ansoátegui.

Por otra, realizaba labores complicadas que implicaban, conocer las existencias de azogue que arribaban a las atarazanas de Sevilla para surtir los pedidos, hacer seguimiento del tránsito y condiciones en las que se transportaba el mercurio para asegurar los cargamentos hasta su destino en Cádiz.

Una vez en ese destino, se requería que se cargaran las embarcaciones que transportarían el cargamento hacia Londres, los Estados Unidos, México, Sudamérica y otros destinos así como lograr empatar una distribución adecuada entre los múltiples tipos de embarcaciones de acuerdo a su capacidad de carga, otro tipo de mercancías que serían embarcadas, el correcto empaque de la carga. En este último punto consolidó la transición hacia el uso de frascos de hierro para el transporte de mercurio en vez de los baldeses de cuero.

Sin poder evitar enfrentar sin embargo, los problemas del clima, guerras, levantamientos y conductas humanas que desde el inicio de la producción del mercurio hasta que lograra llegar a su destino final interferían en el curso de actividades.

²⁷ ARL, XI738/94 Ezpeleta a Rothschild, 13 enero 1834

Fundamentalmente en él recayó la responsabilidad de poner en efecto y cumplir con la contrata de las minas de Almadén, vigilar los asuntos fiscales, negociar entrega de remesas y asegurarse de que los insumos requeridos para que el azogue llegara a su destino para no entorpecer el ritmo de entrega.

En los primeros meses de 1834 por ejemplo reportaba con cierto desasosiego un desajuste entre el azogue que puede conseguir en Cádiz y Sevilla como los barcos que pueden transportarlo dice haber conseguido 730 frascos,

..única existencia [afirmaba] que había en Sevilla y no encontrando buque en que embarcarles por cuenta de Ud. para N. York como hubiera deseado... lo he embarcado para esa consignación de Ud. por cuenta de los Sres. Iñigo Ezpeleta y Cía de Burdeos²⁸.

Los retos a los que se enfrentó Pérez Ansoátegui y que redundaron en flujos continuos de mercurio en los mercados internacionales muestran también aciertos en los procesos paralelos que conectan con México directamente y que cierran un círculo coincidente en el que los Rothschild desplegaron igual que en España.

A partir del inicio de 1835 cuando entró en vigor el contrato con los Rothschild, es notorio el incremento de mercurio en los mercados internacionales, poniendo a México por encima de cualquier otro consumidor. Los incrementos logrados a través de su agente en Andalucía provocan un flujo de mercurio hacia las minas mexicanas que cierran un círculo que explica el claro interés de esta firma por establecer una representación propia en México en el mismo período.²⁹ El objeto principal era poder colocar su producto en todas las regiones productoras de plata, garantía de no sólo de las ganancias que le reportaría la venta de dicho insumo minero, sino también las remesas de plata amonedada que dispondrá desde México para colocar en los mercados internacionales y en su beneficio.

Durante el período se generaron una serie de redes de mando dentro de la estructura administrativa para la distribución del mercurio. Una primera a nivel de países que vinculó a los Rothschild desde Londres Francia y España, que funcionó en términos de la supervisión y captación de la demanda de mercurio. Una segunda en España de carácter operativo en Cádiz y Sevilla que facilitó las labores concretas de la recepción del mercurio, su empaque y embarque y supervisión de dichas labores a través de una administración eficaz de los distintos agentes españoles para el éxito del monopolio de los Rothschild en el negocio del azogue de Almadén a nivel internacional. Mismos que a su vez coinciden con estructuras administrativas desarrolladas por sus agentes en otros países como México³⁰.

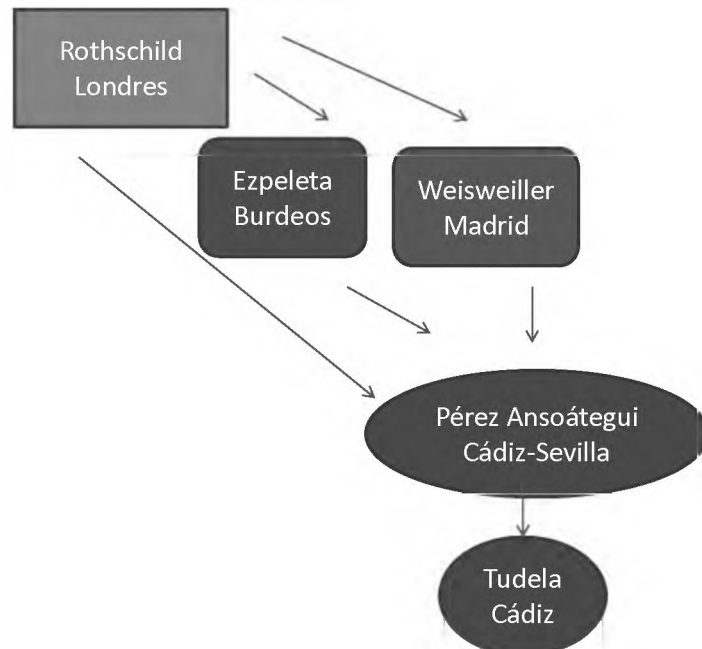
28 *Ibid.*

29 PARRA. "Mercury's agent...", *op. cit.*

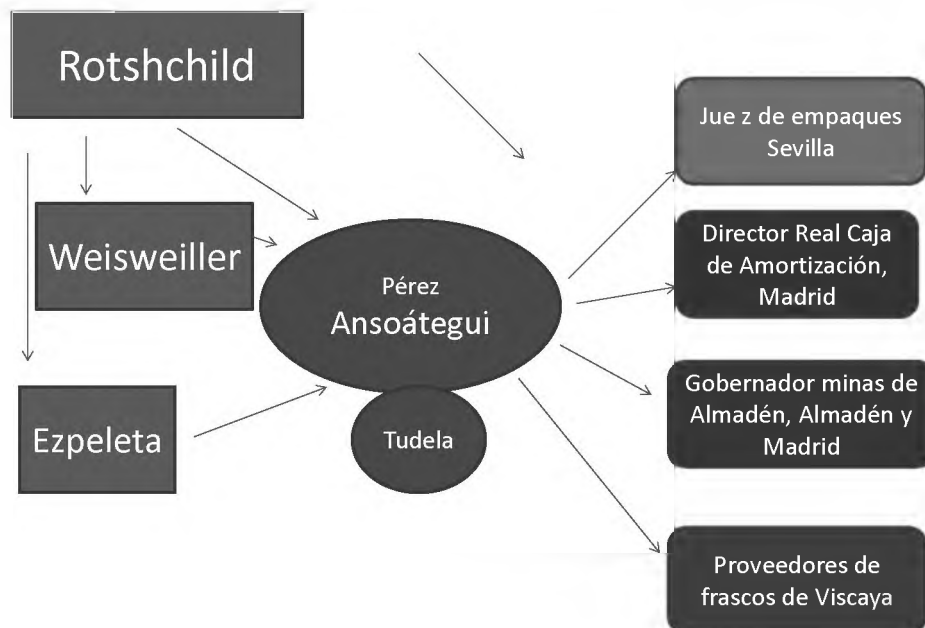
30 PARRA. "Mercury's agent...", *op. cit.*

FUENTES

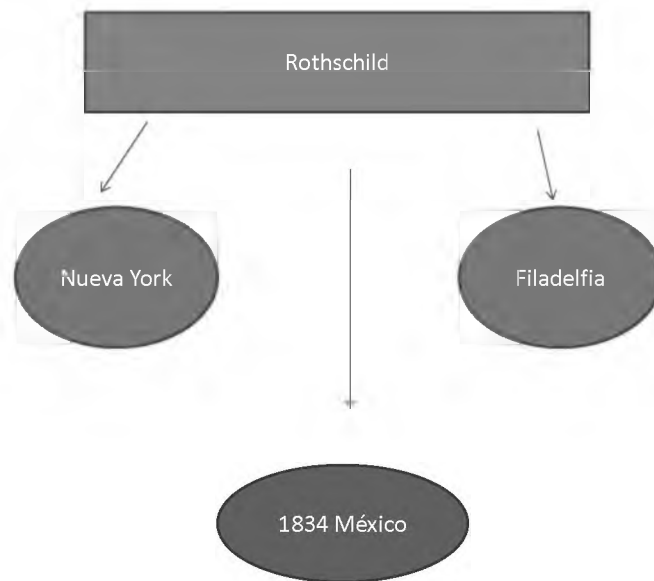
The Rothschild Archive (Londres)



Red de mando empresarial relacionada con el mercurio desde Londres.



Red de organización para la administración de la distribución del mercurio en Andalucía



Destinos principales del azogue distribuido por los Rothschild

FUENTES DE ARCHIVO

The Rothschild Archive. Londres.

BIBLIOGRAFÍA

- ÁLVAREZ Y MENDIZÁBAL, J. *Memoria presentada a las Cortes de la nación española sobre el presupuesto general de gastos y medios para cubrirlos y recursos para llenar el déficit...* Madrid: Imprenta Nacional s/f.
- BAZANT, J. (1995). *Historia de la deuda exterior de México*. México: El Colegio de México.
- BROWN, K. W. (1992). “La distribución del mercurio a finales del período colonial y los trastornos provocados por la Independencia hispanoamericana”. En D. Avila , I. Herrera y R. Ortiz (comps). *Minería Colonial Latinoamericana*, México: INAH.
- CONWAY, S. (2011). *Britain, Ireland & Continental Europe in the Eighteenth Century. Similarities, connections, Identities*. Oxford: Oxford University Press.
- DE LA PEÑA Y AGUAYO, J. (1838). *Tratado de la hacienda de España*. Madrid: Imprenta de la Compañía Tipográfica.
- FERGUSON, N. (1999). *The House of Rothschild, Money's Prophets 1789-1848*. Londres: Penguin Books.
- GARCÍA-BAQUERO GONZÁLEZ, A. (1986). *Andalucía y la carrera de Indias, 1492-1824*. Sevilla: Biblioteca de Cultura Andaluza.

- HERRERA, I. (1990). “Mercurio para refinar la plata mexicana”. En *Historia Mexicana*, vol. 40, n°1, pp. 27-51.
- LAMIKIS, X. (2010). *Trade and Trust in the Eighteenth – Century Atlantic World. Spanish Merchants and their overseas networks*. The Royal Historical Society, The Boydell Press, Woodbridge.
- LANG, M. (1977). *El monopolio estatal del mercurio en el México colonial 1550-1710*. México: Fondo de Cultura Económica.
- LÓPEZ MORELL, M. A. (2005). *La Casa Rothschild en España, 1812-184*. Madrid: Marcial Pons.
- PARRA, A. (2007-2008). “Mercury’s agent, Lionel Davidson and the Rothschilds in México”, En *The Rothschilds Archive Review*. Londres, abril 2007-marzo 2008, pp. 27-35.
- PARRA, A. y P. Riguzzi (2008). “Capitales, compañías y manías británicas en las minas mexicanas”. En *Historias*, No. 71, pp. 35-60.
- PARRA, A. (2012). “Apuntes sobre los insumos para la producción de plata en México”, en J. Paniagua y N. Salazar (coords.), *El Sueño del Dorado*. Universidad de León, España/ INAH, México, p. 55-62.
- PARRA, A. (2014). “La Revolución Industrial Británica en la Minería Mexicana”. Presentado en: *XII Reunión de Historiadores de la Minería Latinoamericana*. México, noviembre.
- PARRA, A. (1999). “Control estatal contra control privado, la Casa de Moneda de Guanajuato en el siglo XIX”. En J. A. Bátiz Vázquez, y J. E. Covarrubias *La moneda en México 1750-920*. México: Instituto Mora/El Colegio de México.
- RUIZ DE GORDEJUELA URQUIJO, J. (2006). *La expulsión de los españoles de México y su destino incierto*. Sevilla: Diputación de Sevilla, Universidad de Sevilla, Consejo Superior de Investigaciones científicas: Escuela de Estudios Hispano-Americanos.
- PARRA, A. (2015). “Los actores de reparto: distribuidores de insumos en la minería de Guanajuato en el siglo XIX”. En *Nuevo Mundo, mundos nuevos*, marzo.
- PENN, E. (2000). “The Spanish Agents”. En *Rothschild Archive Review*, April 1999-March.
- PIERCE, A. J. (2007). *British Trade with Spanish America 1763-1808*. Liverpool University Press.
- RANDALL, R. (1977). *Real del Monte, Una empresa minera británica en México*. Madrid: Fondo de Cultura Económica.
- SÁNCHEZ GÓMEZ, J., C. MIRA DELLI-ZOTTI y R. DOBADO (1997). *La savia del Imperio. Tres estudios de economía colonial*. Salamanca: Ediciones Universidad de Salamanca.
- VÁZQUEZ SALGUERO, D. (2014). *Intereses públicos y privados en la configuración del territorio y la propiedad. Las Salinas del Peñón Blanco, 1778-1846*. San Luis Potosí: COLSAN.